

## **Sales Manager (m/w/d) – Anlagen- und Maschinebau für Betonsteinindustrie**

Unser Auftraggeber ist ein führender Anbieter von Produktions- und Bearbeitungsmaschinen für die Betonsteinindustrie. Das Kerngeschäft ist die Herstellung von Einzelmaschinen und Linien für die Oberflächenveredelung von Pflastersteinen, Platten, Mauersteinen, Winkel- und Blockstufen. Unser Auftraggeber liefert die Anlagen weltweit und hat Vertretungen auf allen Kontinenten. Um den Vertrieb weiter ausbauen zu können ist unser Kunde auf der Suche nach einem weiteren Vertriebsingenieur (m/w/d).

Einsatzort: Regensburg

### **Ihre Aufgaben:**

- Aktive Marktbearbeitung zur Sicherstellung der Auftragseingangs- und Ertragsziele
- Marktanalyse und Identifikation von Wachstumspotentialen
- Akquisition und persönliche Betreuung von Neu- und Bestandskunden
- Betreuung der Angebotsprojekte von der ersten Kundenanfrage bis hin zur Teilnahme an Vergabeverhandlungen
- Unterstützung bei der Implementierung und Pflege eines neuen CRM-Systems

### **Anforderungsprofil:**

- Internationale Vertriebserfahrung im Bereich der Betonsteinindustrie
- Interkulturelle Kompetenz
- Ausbildung als Ingenieur oder Techniker (Maschinenbau / Bauingenieurwesen / Elektrotechnik) gewünscht
- Weltweite Reisebereitschaft (ca. 30% bis 50% der Arbeitszeit)
- Sehr gute Sprachkenntnisse in Englisch, gerne auch in weiteren Fremdsprachen
- Sichere MS-Office Anwenderkenntnisse
- Kommunikative und strukturierte Arbeitsweise

Wenn Sie sich hier wiedererkennen, dann freuen wir uns auf die Zusendung Ihres Lebenslaufes an [application@remel-es.de](mailto:application@remel-es.de).

Remel Executive Search ist ein internationale Headhunting-Agentur mit dem Regionalschwerpunkt auf West- und Osteuropa, Russland/GUS, Naher Osten, Indien, China und weitere Länder in Südostasien.