**Sales Manager / Verkaufsberater (m/w/d)**

Unser Auftraggeber ist ein internationaler Anbieter von systembasierten Aluminiumlösungen für Gebäude. Das Unternehmen steht für moderne Fenster-, Tür- und Fassadensysteme, die den vielfältigen Anforderungen von Architekten, Planern, Investoren und Bauherren an Konstruktion, Design und Energieeffizienz optimal gerecht werden. Um den Vertrieb weiter zu stärken und auszubauen ist unser Kunde auf der Suche nach einem Sales Manager in Rumänien.

Einsatzort: Rumänien, home office

**Ihre Aufgaben:**

* Operativer und strategischer Kundenaufbau
* Betreuung des eigenen Kundenstamms
* Ausarbeitung und Ausführung von Vertriebsstrategien in Zusammenarbeit mit dem Vertriebsteam
* Durchgehende Marktbeobachtung und -analyse
* Anwendungsberatung bei Kunden und Architekten

**Anforderungsprofil:**

* Erfolgreich abgeschlossene technische Ausbildung oder Erfahrung im Vertrieb von technischen Produktlösungen
* Mehrjährige Vertriebserfahrung
* Vorzugsweise können Sie fundierte Kenntnisse im Fenster- und Fassadenbau vorweisen.
* Ergebnisorientiertes Arbeiten, Überzeugungskraft sowie Verhandlungs- und Präsentationsgeschick
* Selbstbewusstes, souveränes Auftreten, Kommunikationsstärke und Reisebereitschaft
* AutoCAD-Kenntnisse wären von Vorteil
* Gute Deutschkenntnisse neben der rumänischen Muttersprache

Wenn Sie sich hier wiedererkennen, dann freuen wir uns auf die Zusendung Ihres Lebenslaufes an [application@remel-es.de](mailto:application@remel-es.de).

*Please note: All submitted data will be treated confidentially.*